



منتدى الاستراتيجيات الأردني
JORDAN STRATEGY FORUM

مؤشر التعقيد الاقتصادي: فرصة لتعزيز المحتوى التكنولوجي والمعرفي في القاعدة الإنتاجية للصادرات الأردنية

تموز 2025

ورقة
سياسات



منتدى الاستراتيجيات الأردني JORDAN STRATEGY FORUM

جاء تأسيس منتدى الإستراتيجيات الأردني ترسيخاً لإرادة حقيقية من القطاع الخاص بالمشاركة في حوار بناء حول الأمور الاقتصادية والاجتماعية التي يُعنى بها المواطن الأردني، ويجمع المنتدى مؤسسات وشركات رائدة وفاعلة من القطاع الخاص الأردني، إضافة إلى أصحاب الرأي والمعنيين بالشأن الاقتصادي: بهدف بناء تحالف يدفع نحو إستراتيجيات مستدامة للتنمية، ورفع مستوى الوعي في الشؤون الاقتصادية والتنموية، وتعظيم مساهمة القطاع الخاص في التنمية الشاملة.

وقد تمّ تسجيل المنتدى بتاريخ 2012/8/30 بوصفه جمعية غير ربحية تحمل الرقم الوطني 420125960. وتقع ضمن اختصاص وزارة الثقافة.

عمان، الأردن

ت: +962 6 566 6476

ف: +962 6 566 6376

ورقة السياسات: ورقة السياسات هي بحث يركز على قضية أو مشكلة معينة، وتقدم توصيات واضحة لصانعي السياسات.

لتقييم الدراسة



يسر منتدى الإستراتيجيات الأردني، إتاحة هذا الإصدار لجميع مستخدميهِ للاستفادة منه والاقْتباس عنه، شريطة الإشارة إلى منتدى الإستراتيجيات الأردني وفق أصول الاقتباس بوضوح.

جدول المحتويات

1. المقدمة: 4
2. أهمية مؤشر التعقيد الاقتصادي للأردن: 5
3. مؤشر التعقيد الاقتصادي: أين يقف الأردن؟ 10
4. الاستنتاجات والتوصيات: 15

1. المقدمة:

تعتمد اقتصادات العالم على مجموعة من المؤشرات التقليدية، مثل **الناتج المحلي الإجمالي، ومعدلات التوظيف، وحجم التصنيع**؛ لقياس أدائها، وتقييم درجة نموها وصحة اقتصادها. وعلى الرغم من أهمية هذه المؤشرات، فإنها غالباً ما تعجز عن تفسير الفروقات الكبيرة في مستويات النمو والقدرات التنافسية بين الدول بالنقاط "الدوافع الكامنة" وراء النمو الاقتصادي على المدى الطويل.

وفي هذا السياق، طوّر باحثون في مركز التنمية الدولية بجامعة هارفارد، بقيادة ريكاردو هاوسمان وسيزار هيدالغو، **مؤشر التعقيد الاقتصادي (ECI)** بوصفه أداة تحليلية لقياس مدى تنوع المعرفة وتعقيدها في الهياكل الإنتاجية للدول. ويقوم هذا المؤشر على فرضية أساسية مفادها أن **"ثروة الأمم ونموها لا يعتمدان فقط على حجم رأس المال أو عدد الأيدي العاملة، بل على مدى تعقيد المعرفة الإنتاجية التي تمتلكها وتنوعها"**.

وتستند تلك الفرضية إلى أن المعرفة والقدرة الإنتاجية لدى الدول، تعتمد بالأساس على حجم التنوع والتطور في محافظها التصديرية، **فكلما زادت قدرة البلد على تصدير مجموعة متنوعة من السلع المعقدة والمطلوبة عالمياً، دلّ ذلك على وجود معرفة تنظيمية وتقنية متقدمة ضمن بنيتها الاقتصادية**.

ويعتمد احتساب المؤشر على البيانات الفعلية من التجارة الدولية، **ويُبنى باستخدام نهج تشابكي يرسم العلاقات التفاعلية بين الدول والمنتجات التي تصدّرها بالتركيز على بُعدين أساسيين، هما:**

1. **التنوّيع (Diversity):** ويشير إلى عدد المنتجات المختلفة التي يصدّرها البلد بشكل تنافسي.

2. **الانتشار (Ubiquity):** ويبين عدد البلدان الأخرى القادرة على تصدير المنتجات نفسها بشكل تنافسي.

ويتم احتساب درجة التعقيد الاقتصادي لكل بلد بناءً على هذين البعدين؛ من أجل تحديد مستوى التعقيد والتخصص والمعرفة في العملية الإنتاجية لديها، وتتيح هذه المنهجية لصنّاع السياسات والمحللين فهماً أعمق لموقع البلد الحالي في النظام الاقتصادي العالمي. كما تعطي مؤشرات استرشادية حول المجالات التي تمتلك فيها الدول إمكانات للنمو المستقبلي، بالاستناد إلى هياكلها الإنتاجية الحالية.

وقد أطلق "مختبر النمو Growth Lab" التابع لكلية كينيدي بجامعة هارفارد في العام 2024 النسخة العاشرة من "أطلس مؤشر التعقيد الاقتصادي ECI Atlas 10"، الذي تضمن تصورًا بصريًا متطورًا لفضاء المنتجات بناءً على البيانات المحدثة للتجارة العالمية. كما أُدرجت في هذه النسخة من التقرير، 13 دولة جديدة تم تحليل بياناتها والروابط بين منتجاتها وصناعاتها؛ لتحديد الفرص الكامنة في التنويع الاقتصادي.

ومن منطلق إيمان **منتدى الإستراتيجيات الأردني** بأهمية مؤشر التعقيد الاقتصادي، يقوم المنتدى بتتبع أداء الأردن ضمن هذا المؤشر بشكل دوري؛ من أجل تقديم تحليل شامل حول درجة التعقيد الاقتصادي، ودوره في تعزيز القدرة التنافسية للأردن على المدى الطويل. وعليه، ستتطرق ورقة السياسات هذه إلى المحاور الثلاثة الآتية:

1. تسليط الضوء على **أهمية التعقيد الاقتصادي** للأردن.
2. تحليل **موقع الأردن على مؤشر التعقيد الاقتصادي (ECI)**.
3. تقديم **التوصيات لتعزيز التعقيد الاقتصادي**، ورفع تنافسية الأردن التصديرية.

2. أهمية مؤشر التعقيد الاقتصادي للأردن:

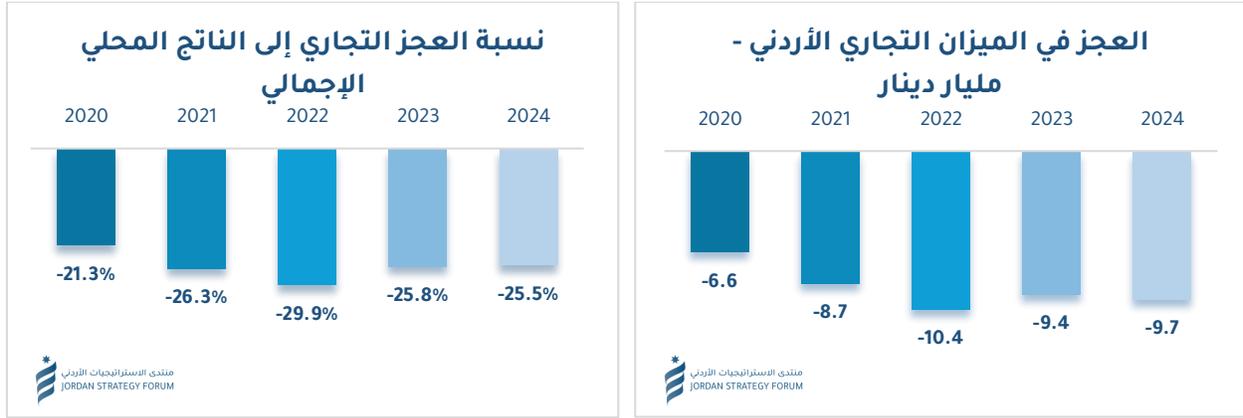
يواجه الاقتصاد الأردني مجموعة من التحديات الهيكلية والاجتماعية والمالية المستمرة، التي من أبرزها: تواضع معدلات النمو الاقتصادي الحقيقي، وارتفاع معدلات البطالة، وتزايد العجز في الموازنة العامة، إضافةً إلى تنامي الدين العام كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي. وتشير هذه المؤشرات إلى ضرورة إعادة التفكير في النماذج الاقتصادية التقليدية المتبعة، والسعي نحو تحفيز نمو قائم على أساس إنتاجي أكثر متانة واستدامة.

وفي هذا الإطار، يُعدّ تعزيز القدرة التصديرية، وتنويع القاعدة الإنتاجية أحد المداخل الجوهرية لتحقيق النمو الاقتصادي المطلوب في ظل محدودية حجم السوق المحلي؛ إذ تشير الأرقام إلى تواضع أداء الأردن التجاري، سواء من حيث محدودية تنوع المنتجات المُصدّرة، أو انخفاض القيمة المضافة في الصادرات، مما يحدّ من قدرة الاقتصاد الوطني على الانخراط في سلاسل القيمة العالمية.

وهنا تبرز أهمية **مؤشر التعقيد الاقتصادي**، ليس فقط كمؤشر وصفي، بل **كأداة تحليلية تسمح بتشخيص مكامن الضعف في الهياكل الإنتاجية، وتحديد القطاعات التي يمكن أن تشكل رافعة للنمو**، وذلك بالاستفادة من المعرفة التراكمية حول العملية الإنتاجية، وتوسيع القاعدة التصديرية؛ لتشمل منتجات أكثر تنوعًا وتعقيدًا.

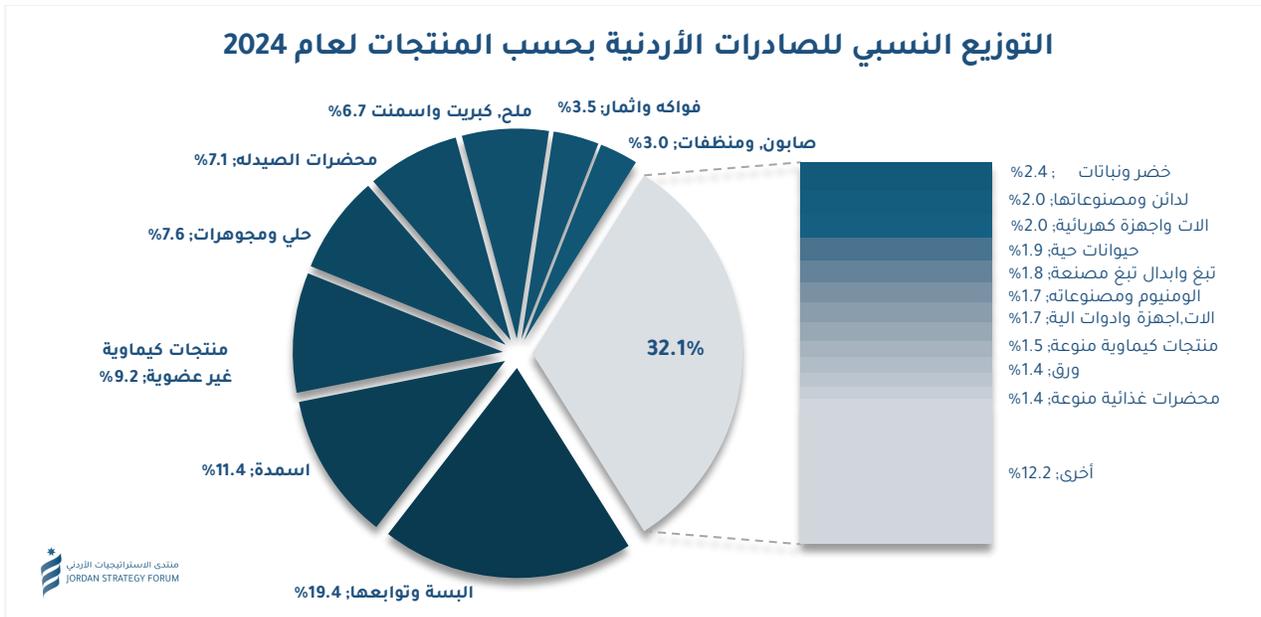
وفيما يلي مجموعة من المؤشرات والملحوظات التي تؤكد أهمية وضرورة زيادة مستوى التعقيد الاقتصادي في القاعدة الإنتاجية لصادرات الأردن:

- شكّل العجز التجاري المزمّن سمّةً هيكلية ثابتة على مدار السنوات الماضية، فقد بلغ حوالي 6.6 مليار دينار في عام 2020، ثم واصل ارتفاعه ليلبغ 9.7 مليار دينار في عام 2024. والأهم من ذلك، أن حجم العجز التجاري كنسبة من الناتج المحلي الإجمالي، قد تجاوز ربع الاقتصاد الوطني في السنوات الأربعة الأخيرة.



المصدر: تحليلات منتدى الإستراتيجيات الأردني، وفق قاعدة بيانات دائرة الإحصاءات العامة لعام 2025

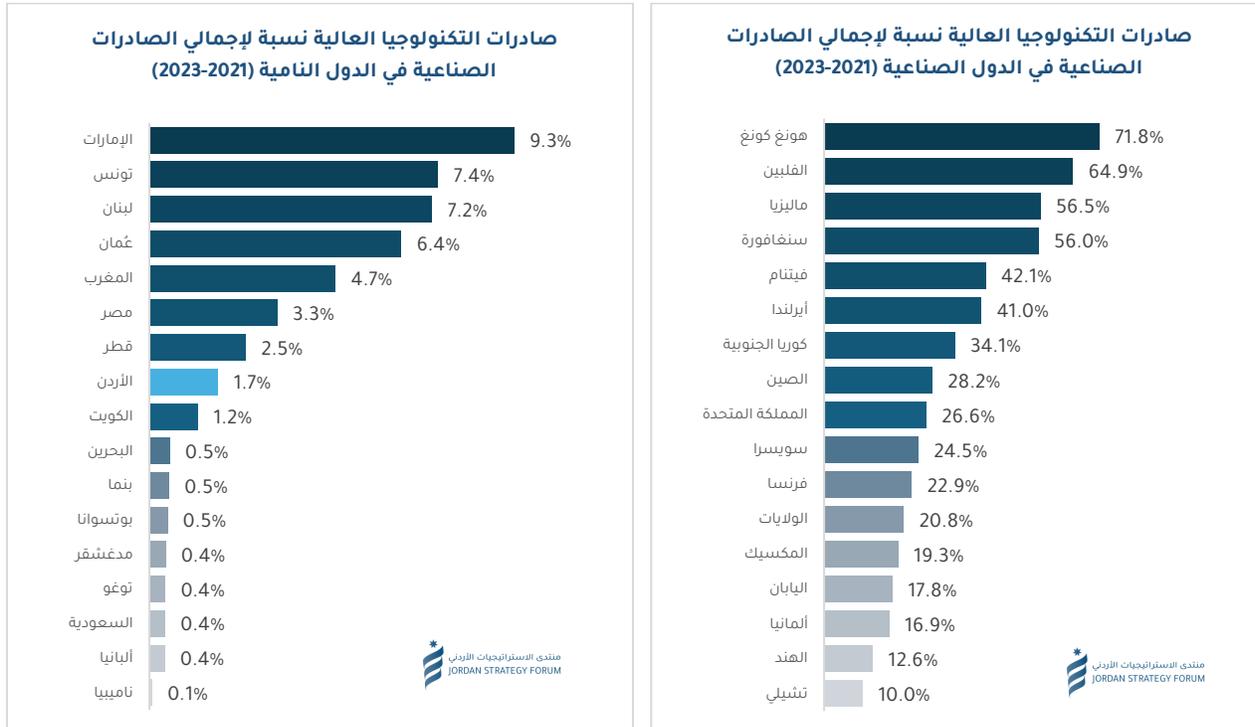
- يتسم هيكل الصادرات الأردنية بدرجة عالية من التركّز السلعي؛ إذ تشير بيانات التجارة إلى أن ثلاث مجموعات سلعية، هي: الألبسة، والأسمدة، والمنتجات الكيماوية تُشكّل مجتمعةً نحو 40% من إجمالي الصادرات الوطنية. كما يلاحظ أن ما يقرب من 68% من الصادرات تتركّز في ثماني مجموعات سلعية معظمها منتجات أولية (بنسبة 15%)، ومنخفضة التعقيد التكنولوجي (سلع استهلاكية بنسبة 42.9%)، و سلع رأسمالية بما نسبته (5%) فقط.



المصدر: تحليلات منتدى الإستراتيجيات الأردني، وفق قاعدة بيانات دائرة الإحصاءات العامة لعام 2025

يعاني الأردن من قصور واضح في تبني التكنولوجيا الحديثة في العملية التصنيعية

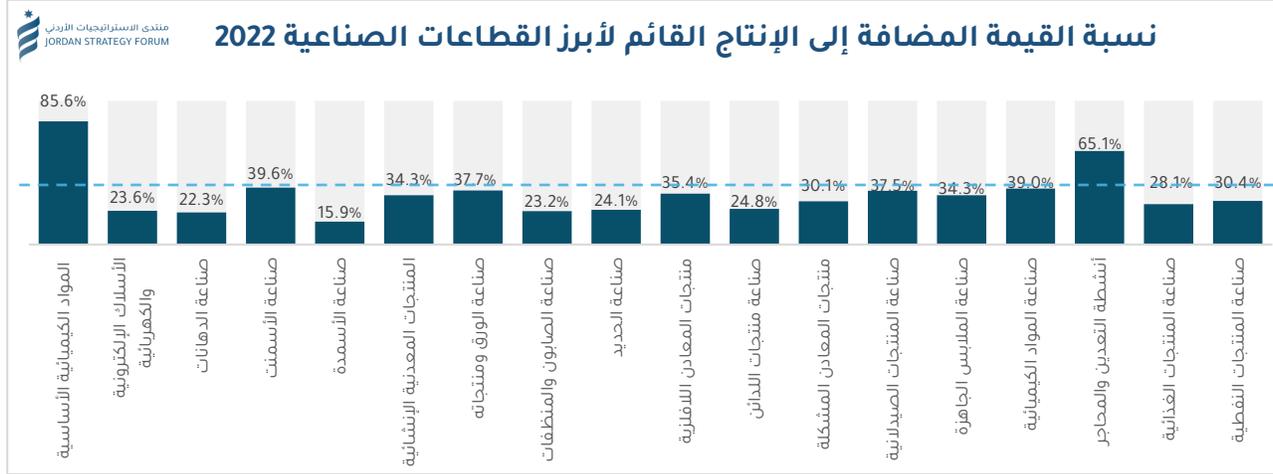
بالنظر إلى أن نسبة الصادرات ذات التكنولوجيا العالية، التي لا تتجاوز نسبة 1.7% من إجمالي صادرات الأردن الصناعية، مما يضعه في مرتبة متأخرة مقارنةً بعدد كبير من الدول النامية والمتقدمة على حد سواء. فعلى سبيل المثال، تبلغ نسبة الصادرات ذات التكنولوجيا العالية 71.8% في هونغ كونغ، و56% في سنغافورة. فيما تتفوق دول عربية نامية على الأردن، مثل: الإمارات بنسبة 9.3%، وتونس بنسبة 7.4%، ولبنان بنسبة 7.2%.



المصدر: قاعدة بيانات مجموعة البنك الدولي، 2025

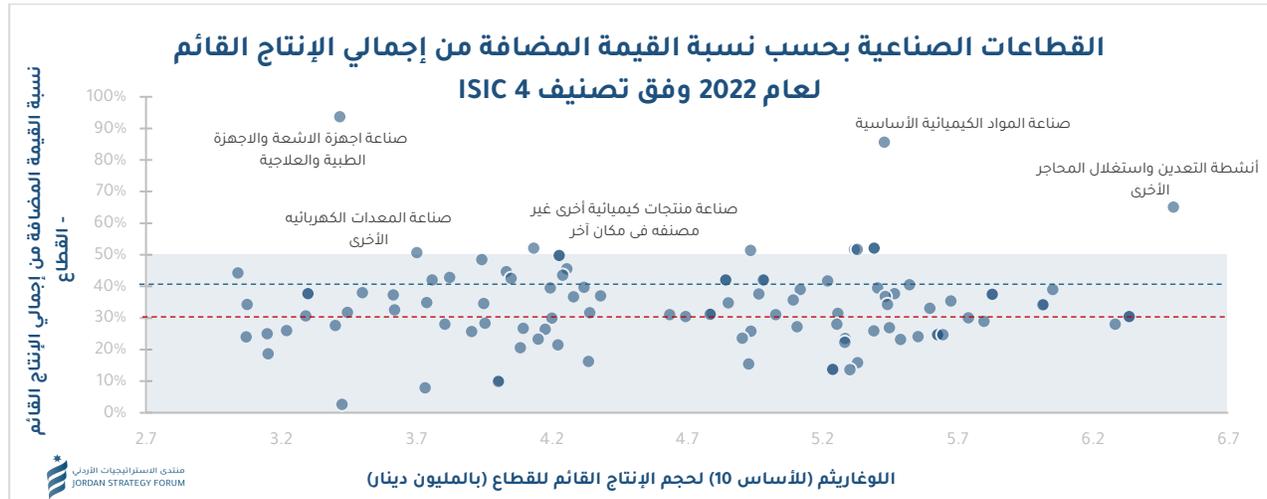
كما يلاحظ بوضوح تدني حصة القيمة المضافة من الإنتاج القائم في معظم

القطاعات الصناعية، بما في ذلك القطاعات التي تمثل صادراتها النسبة الكبرى من إجمالي الصادرات الوطنية. ويعكس هذا الاتجاه ضعف المحتوى التكنولوجي والمعرفي في القاعدة الإنتاجية، ويُشير إلى أن النشاط الصناعي، على الرغم من مساهمته الظاهرة في التصدير، فإنه لا يُؤدّ قيمة مضافة مرتفعة، الأمر الذي يحدّ من مساهمته في تحفيز النمو الاقتصادي الحقيقي، وخلق فرص عمل مجزية.



المصدر: تحليلات المنتدى بالاستناد إلى قاعدة بيانات دائرة الإحصاءات العامة، 2025

- وفي ذات السياق، تجدر الإشارة إلى أن نسبة القيمة المضافة لـ 75 نشاطًا صناعيًا من أصل 99 نشاطًا صناعيًا (وفق تصنيف ISIC) كانت أقل من 50% من إجمالي الإنتاج القائم لكل نشاط. فيما بلغت نسبة القيمة المضافة من الإنتاج القائم للصناعة الأردنية ككل 40.1%.



المصدر: تحليلات المنتدى بالاستناد إلى قاعدة بيانات دائرة الإحصاءات العامة، 2025

وتشير العديد من الأطر والسياسات الصناعية والاتفاقيات التجارية إلى أن نسبة القيمة المضافة المحلية في المنتج تُعد معيارًا أساسيًا لتحديد مدى أهلية السلع للاستفادة من الإعفاءات الجمركية أو التسهيلات التجارية. وفي هذا السياق، تتراوح النسبة المطلوبة عادةً بين 40% كحد أدنى لتصل إلى نحو 60% في بعض الحالات، من القيمة الإجمالية للمنتج¹ في العديد من دول العالم، وذلك لتصنيفه كمنتج صناعي محلي المنشأ وفقًا لقواعد المنشأ المعتمدة.

¹ بحسب منظمة التجارة العالمية، وفق قوائم الاتحاد الأوروبي، واتفاقية التجارة الحرة بين دول آسيان، واتفاقية USMCA البديلة لنافتا.

وفي السياق المحلي، تشترط اتفاقية المناطق الصناعية المؤهلة (QIZ) بين الأردن والولايات المتحدة أن تبلغ القيمة المضافة في الأردن ما لا يقل عن 35% من القيمة الإجمالية للمنتج؛ لتأهيله للتصدير من دون رسوم جمركية إلى السوق الأمريكي. فيما تتطلب اتفاقية تبسيط قواعد المنشأ مع الاتحاد الأوروبي ما لا يقل عن 30%، ما يؤكد **ضرورة رفع القيمة المضافة في الصناعات الوطنية؛ لزيادة مستوى وصولها إلى الأسواق العالمية، ورفع حصتها من إجمالي التجارة الدولية، وبخاصة للسلع التي تقل قيمتها المضافة عن 30% كما يشير الشكل أعلاه.**

بالمحصلة، تُبرز المؤشرات السابقة مجموعة من التحديات البنيوية في القاعدة الإنتاجية الأردنية، ويأتي في مقدمة تلك المؤشرات العجز التجاري المزمن والمتزايد، الذي يُعزى بدرجة كبيرة إلى **الاعتماد المفرط على المستوردات لتلبية احتياجات السوق المحلي، وضعف التنافسية، ومحدودية القيمة المضافة المتضمنة في الصادرات.**

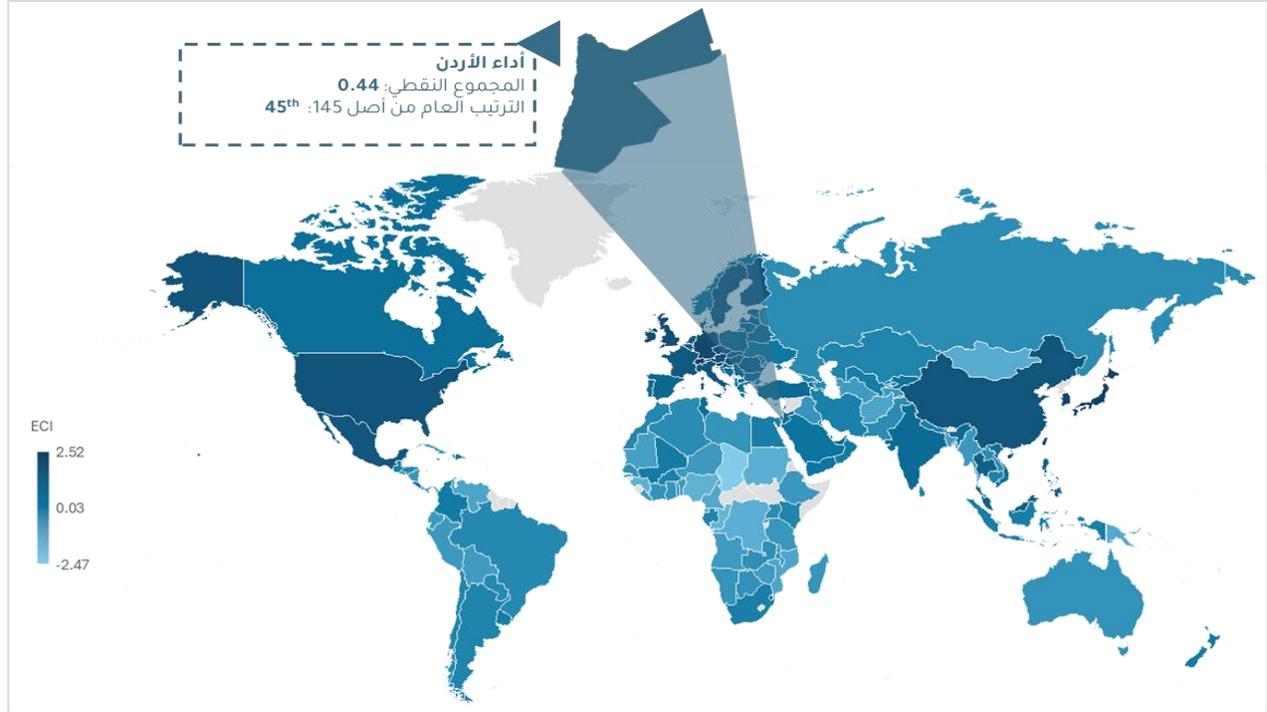
وتعمّق هذه الاختلالات **درجة التركز السلي المرتفعة في الصادرات،** مما يُقوّض مرونة الاقتصاد الأردني في مواجهة الصدمات الخارجية، **ويكشف عن ضعف القاعدة المعرفية والتكنولوجية اللازمة للانتقال نحو صناعات أكثر تنوعًا وتعقيدًا.** كما تُسلّط النسبة المتدنية لصادرات التكنولوجيا العالية الضوء على **الفجوة الواسعة بين الصناعة الوطنية والتكنولوجيا المتقدمة، مما يُعيق بناء قدرات إنتاجية قائمة على الابتكار والمعرفة.**

وفي ضوء ما سبق، تبرز أهمية **التحوّل نحو اقتصاد أكثر تعقيدًا وإنتاجية يُعزّز من القيمة المضافة في الصادرات الوطنية،** بالتركيز على توسيع القاعدة الصناعية وتنويعها، ورفع المحتوى التكنولوجي والمعرفي فيها. ولا يُعدّ هذا التحوّل خيارًا تفضيليًا فحسب، بل **ضرورة حتمية وإستراتيجية؛ من أجل تعزيز الموقع التنافسي للأردن ضمن النظام التجاري العالمي، وتمكينه من تحقيق نمو اقتصادي شامل ومستدام.**

3. مؤشر التعقيد الاقتصادي: أين يقف الأردن؟

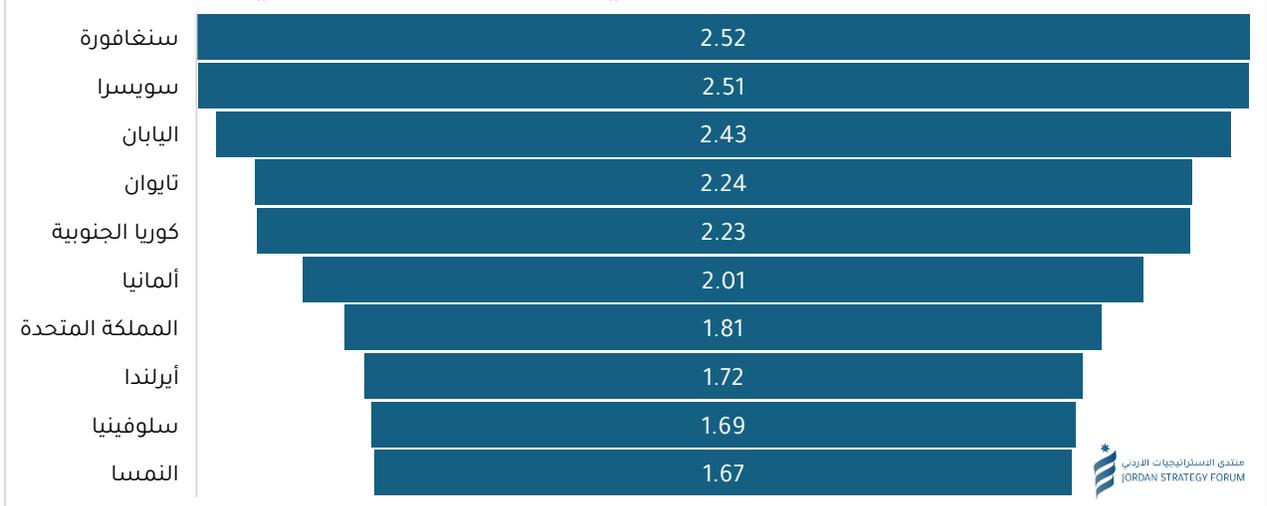
- تصدّرت كل من سنغافورة، وسويسرا، واليابان، وتايوان، وكوريا الجنوبية قائمة الدول الأكثر تعقيداً بحسب تصنيف مؤشر التعقيد الاقتصادي لعام 2023، وذلك من بين 145 دولة شملها الترتيب العام.

خريطة أداء بلدان العالم على مؤشر التعقيد الاقتصادي 2023

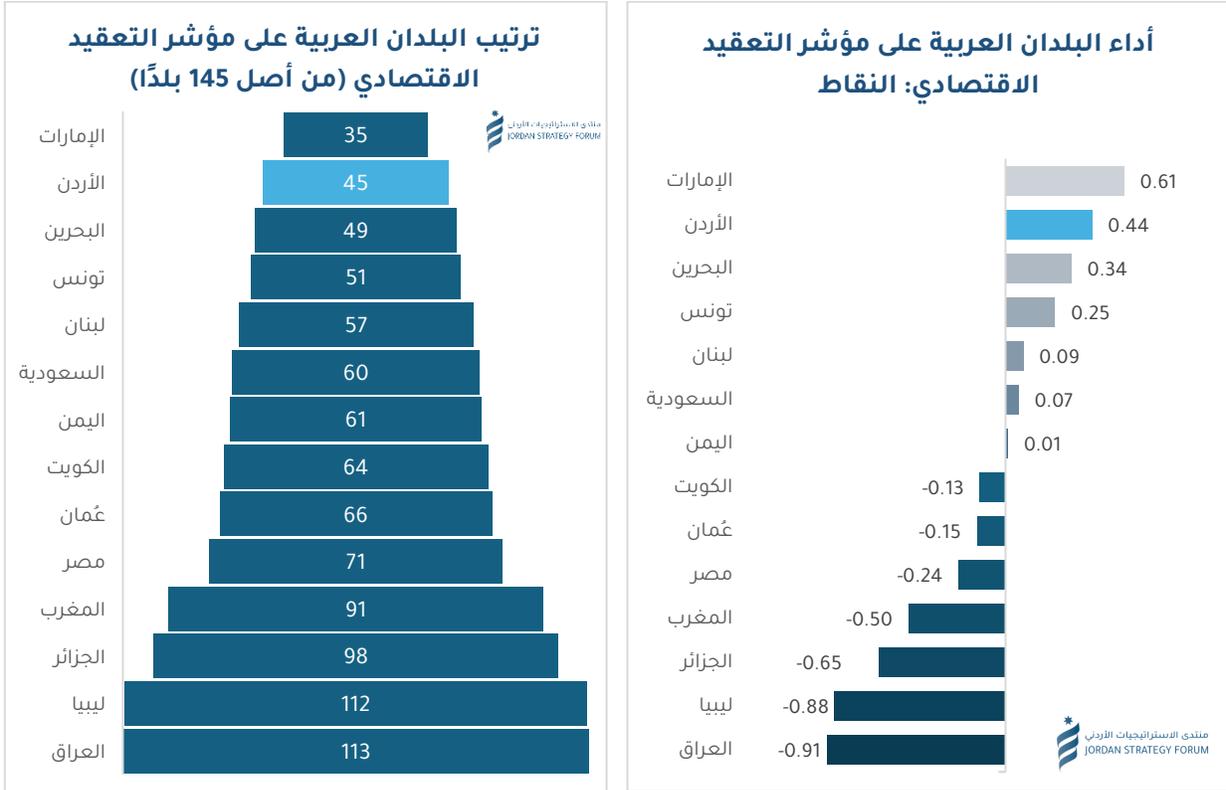


المصدر: أعداد منتدى الإستراتيجيات بالاستناد إلى بيانات أطلس التعقيد الاقتصادي 10.0، جامعة هارفرد

البلدان العشرة الأعلى من حيث النقاط في مؤشر التعقيد الاقتصادي لعام 2023

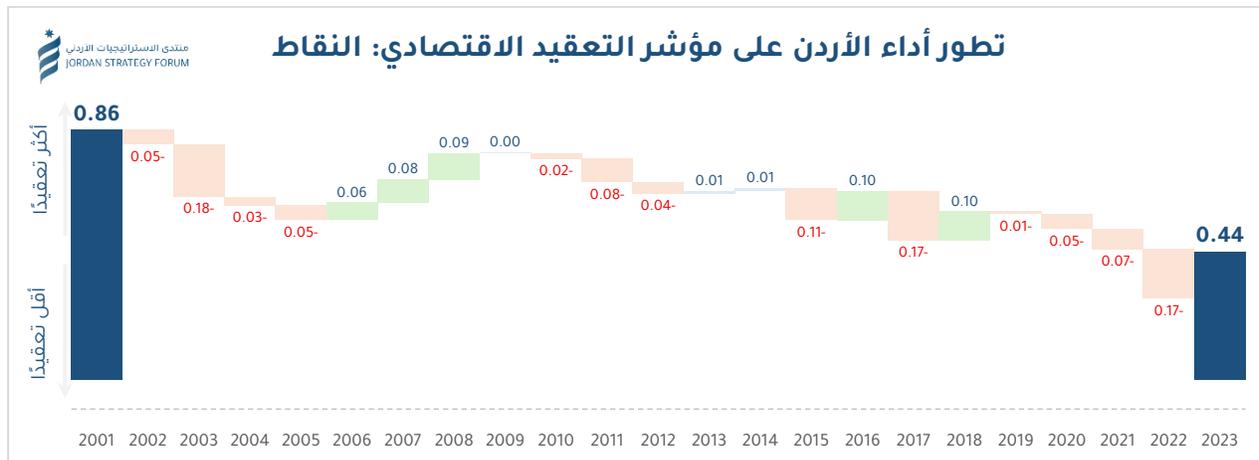


- أما على مستوى الاقتصادات العربية، فقد جاءت الإمارات في المقدمة من حيث مستوى التعقيد الاقتصادي، مسجلة درجة 0.61 على المؤشر، لتحتل بذلك المرتبة 35 عالمياً من بين 145 اقتصاداً. تلاها الأردن في المرتبة الثانية عربياً، والـ 45 عالمياً.

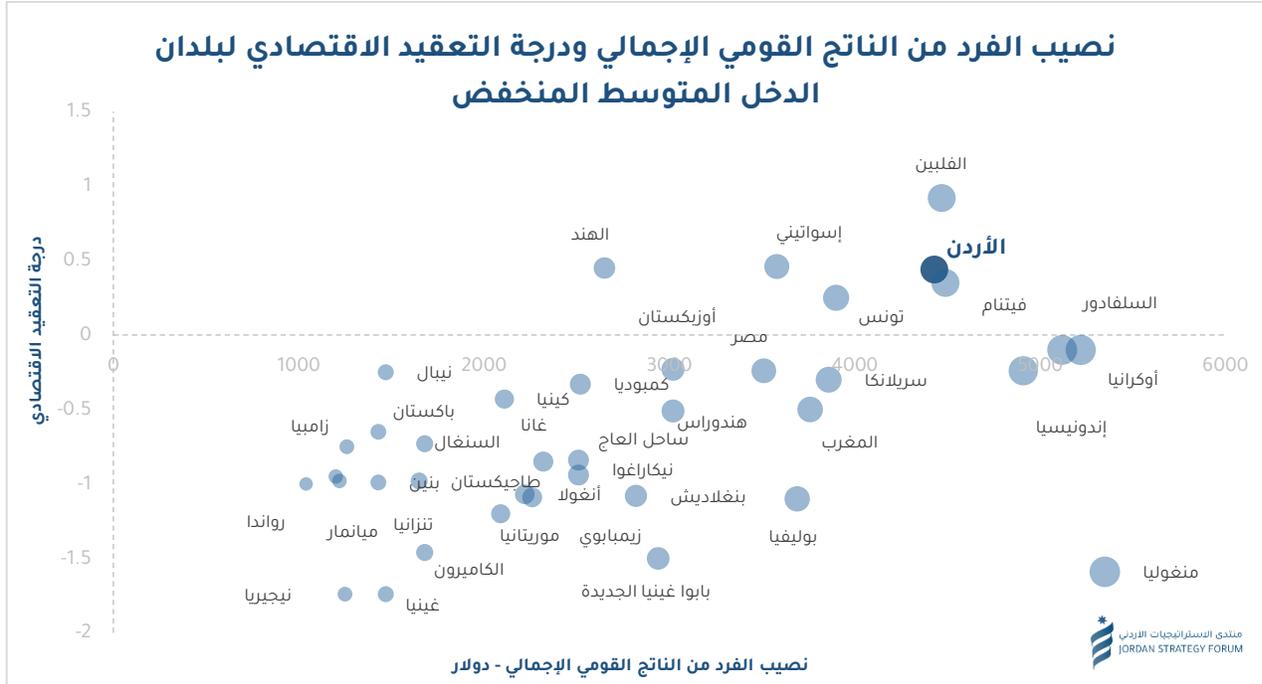


المصدر: قاعدة بيانات أطلس التعقيد الاقتصادي 10.0، جامعة هارفرد

- وفي حالة الأردن، يلاحظ تراجع مؤشر التعقيد الاقتصادي تراجعاً ملحوظاً خلال العقدين الماضيين، حيث انخفض من 0.86 في عام 2001 إلى 0.55 في عام 2015، ثم إلى 0.44 في عام 2023.



المصدر: تحليلات المنتدى بالاستناد إلى قاعدة بيانات أطلس التعقيد الاقتصادي 10.0، جامعة هارفرد



ومع ذلك، وفي ضوء محدودية التكنولوجيا المستخدمة في القطاعات الإنتاجية الحالية، وتواضع درجة التنويع، **تتوقع نتائج المؤشر ألا يتجاوز معدل النمو الاقتصادي في الأردن نسبة 1.7% بالمتوسط سنوياً خلال العقد المقبل**. مما قد يضعه في النصف الأدنى من دول العالم، من حيث التوسع في الناتج المحلي الإجمالي.

يَعَدُّ هذا التوقع دون مستوى الطموح الذي تسعى إليه **رؤية التحديث الاقتصادي (معدل نمو سنوي 5.6% بالمتوسط)** خلال الفترة ذاتها، مما يُسلِّط الضوء على **ضرورة التحوّل نحو اقتصاد أكثر تعقيداً وإنتاجية كشرط حتمي لتحقيق أهداف الرؤية**.

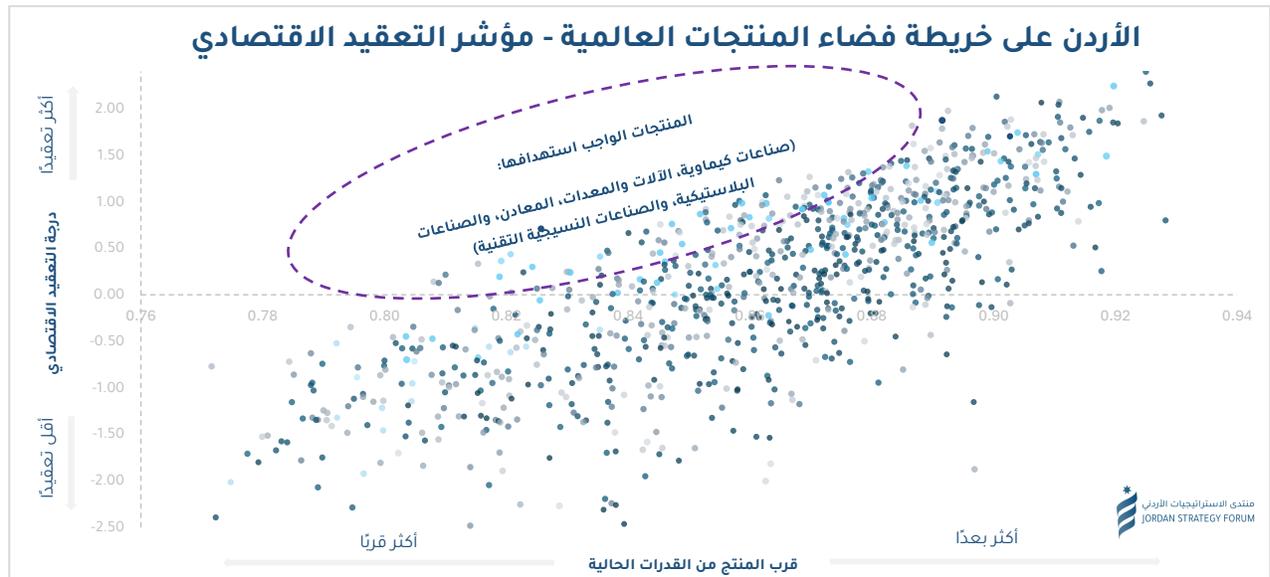
4. الاستنتاجات والتوصيات:

تظهر نتائج التحليل أعلاه، أن بُنية الاقتصاد الأردني قد شهدت خلال العقدين الماضيين، تراجعاً مستمراً في درجة التعقيد الاقتصادي نتيجة محدودية القاعدة الإنتاجية، وضعف التنوع في السلع والأسواق، وانخفاض القيمة المضافة للصادرات. مما يعني صعوبة تحقيق نموّ مستدام وفق الطموح المنشود، في حال استمرت العملية الإنتاجية والتصديرية على ذات النهج.

وللمضي قدماً، يحتاج الأردن إلى تبني إستراتيجية صناعية موجهة نحو تنوع الإنتاج والصادرات، تعتمد على المعرفة الإنتاجية الحالية، مع استكشاف فضاءات منتجات جديدة ذات قيمة مضافة عالية. ولا يقتصر الأمر على إنتاج سلع جديدة، بل يستوجب التدرّج نحو منتجات أكثر تعقيداً، ترتبط بالقدرات القائمة، وتُمدّد الطريق لنمو مستقبلي.

واستناداً إلى نتائج تقرير "أطلس التعقيد الاقتصادي 10.0"، فإن التجارب الدولية الناجحة تشير بوضوح إلى أن اختيار المنتجات المستهدفة يجب أن يُراعي ثلاثة اعتبارات إستراتيجية، هي:

1. **قرب المنتج من القدرات الحالية (Product Proximity):** تُعدّ المنتجات القريبة معرفياً من الهيكل الإنتاجي القائم أكثر قابلية للتحقيق. كما تحتاج إلى استثمارات أقل من حيث نقل التكنولوجيا أو تطوير المهارات.
2. **مستوى التعقيد (Product Complexity):** ترتبط المنتجات ذات التعقيد الأعلى بقيمة مضافة أعلى. كما تدعم خلق الوظائف المنتجة وبأجور أفضل.
3. **إمكانات التنوع المستقبلية المكاسب المحتملة (Opportunity Gain):** تفتح بعض المنتجات المجال أمام نطاق واسع من المنتجات المعقدة الأخرى، مما يسمح للاقتصاد بالتحرك تدريجياً في "فضاء المنتجات" نحو المجالات الأكثر تقدماً.



وبناءً على ذلك، يوصي منتدى الإستراتيجيات الأردني **بضرورة تطوير السياسات الصناعية والتصديرية** لتستند إلى هذه الاعتبارات، من خلال:

1. تحفيز الاستثمار في الأنشطة القريبة من القاعدة الإنتاجية الحالية، التي تتمتع بدرجة أعلى من التعقيد، وذلك بإنشاء برامج متخصصة لتشجيع "التحول الصناعي التدريجي"، يتولى تنفيذها الجهات المعنية كـ "وزارة الصناعة والتجارة" و"مؤسسة تطوير المشاريع الاقتصادية". وتهدف هذه البرامج إلى تقديم منح أو قروض ميسرة للمصانع الصغيرة والمتوسطة لتطوير منتجات جديدة ترتبط معرفياً بمنتجاتها القائمة، مع إعطاء أولوية للقطاعات الواعدة، مثل: الصناعات الكيماوية، والأدوية، وتجهيز الأغذية، وكذلك المنتجات المحلية البديلة للمستوردات.

2. ضرورة تقديم المساندة الفنية في مجالات نقل التكنولوجيا، وتحديث خطوط الإنتاج، بالتعاون مع مراكز الأبحاث الوطنية، مثل "مركز الملك عبد الله الثاني للتصميم والتطوير".

3. تأسيس وحدة لتحليل سلاسل القيمة ضمن وزارة الصناعة أو أي جهة معنية أخرى، بالتعاون مع دائرة الإحصاءات العامة، وتستند إلى نتائج تحليل جداول المدخلات والمخرجات (Input-Output Table)، من أجل رسم خريطة الروابط الإنتاجية للقطاعات ذات الأولوية، واستخدام النتائج في توجيه السياسات القطاعية نحو المنتجات التي تمتلك روابط إنتاجية واسعة، وتُتيح تنوعاً سلعياً مستقبلياً. ويمكن استخدام النتائج أيضاً لتوجيه الحوافز والمشاريع الجديدة نحو المنتجات التي تمتلك أكبر قدرًا من الترابطات الأمامية والخلفية.

4. تبني مبادرات متخصصة في المهارات "من أجل زيادة التعقيد"؛ بهدف تطوير رأس المال البشري، بما يتوافق مع متطلبات الصناعات المعقدة؛ ولا سيما المهارات التقنية والإدارية والمعرفية. ويتحقق ذلك بالشراكة الفاعلة ما بين وزارة العمل، ومؤسسة التدريب المهني، والقطاع الصناعي، ومجالس المهارات القطاعية؛ بهدف تصميم وتنفيذ برامج تدريبية قصيرة ومكثفة تُركّز على المهارات المطلوبة في القطاعات ذات التعقيد المرتفع، مثل: الإلكترونيات، والتصنيع المتقدم، والتجميع الهندسي، على أن تُنقذ هذه البرامج في مراكز تدريب مهنية مختارة، وباعتماد نموذج "التدريب من أجل التوظيف" الذي يربط التدريب بفرص العمل الفعلية.

5. **تشجيع انتقال الشركات الصغيرة والمتوسطة نحو القطاعات والمنتجات الأكثر تعقيداً،** وتسهيل ذلك بتحسين بيئة الأعمال لدعم الصناعات ذات القيمة المضافة، من خلال:

- **تبسيط الإجراءات التنظيمية والإدارية،** بما في ذلك تراخيص الأنشطة الصناعية، واعتماد المواصفات، والتفتيش؛ لضمان سرعة الوصول إلى السوق، وتقليل التكاليف غير الإنتاجية.
- **دعم التكامل الصناعي المحلي،** وذلك بتشجيع الربط ما بين الشركات الكبيرة من جهة، والمتوسطة والصغيرة من جهة أخرى؛ لتعزيز سلاسل التوريد والقيمة المضافة المحلية.
- **تحفيز البحث والتطوير (R&D)،** بإقامة شراكات فاعلة بين الصناعة والجامعات، ومراكز الأبحاث، مع ضرورة وضع نموذج استرشادي لتوضيح العلاقة حول حقوق الملكية الفكرية، بما يضمن تحقيق المنفعة المشتركة لجميع الأطراف.
- **تيسير إجراءات التصدير والتوسع نحو أسواق جديدة،** من خلال تحسين خدمات التخليص الجمركي، والتأكد من التزام الدول بتطبيق اتفاقيات التجارة الحرة والثنائية الموقعة معها، والتقييم الدوري لجميع الاتفاقيات وجدواها. وبالإضافة إلى ذلك، ضرورة فتح قنوات التواصل الفعالة وتعزيزها ما بين المصدرين المحليين والمستوردين من الدول الأخرى.
- **إطلاق "برامج تدريب متخصصة في التصدير"** تستهدف الشركات الناشئة والصغيرة، تتولى تنفيذها وزارة الصناعة والتجارة والتموين، وبالتنسيق مع شركة بيت التصدير وغرف الصناعة، وغيرها من الجهات المعنية. وذلك بهدف تعزيز قدرات تلك الشركات على دخول الأسواق الخارجية، وفهم المتطلبات الفنية والتنظيمية للتصدير، وتحديد المنتجات والأسواق ذات الأولوية.

بالمحصلة، تجدر الإشارة إلى أهمية اعتماد نهج استراتيجي لزيادة مستويات التعقيد الاقتصادي في القاعدة الإنتاجية والتصديرية للمملكة، وبما يعزز من فرص التنوع والانخراط في سلاسل القيمة العالمية. وفي هذا السياق، أوصى المنتدى بتبني ما يُعرف بـ "نهج القفزات الطويلة (Long Jumps Approach)"، الذي يركز على تحديد المنتجات التصديرية ذات الدرجة العالية من التعقيد، والقريبة نسبياً من الإمكانيات الإنتاجية الحالية، والتي تتيح في الوقت ذاته مكاسب كبيرة على صعيد القيمة المضافة والنمو المستقبلي والمستخدم.

وفي هذا السياق، تتضمن المحفظة التصديرية، التي تستند إلى نهج القفزات بعيدة المدى، أفضل 50 منتجًا تنتمي إلى مجموعة من القطاعات الرئيسة التي تمتاز بارتفاع القيمة المضافة والتعقيد الاقتصادي، وهي:

- **القطاع الكيماوي:** ويضم، الأمصال واللقاحات، والراتنجات الأمينية، والغراء والمواد اللاصقة، والأصبغ غير المائية.
- **قطاع المركبات والآلات الثقيلة:** ويشمل، قطع غيار السيارات، وأجزاء الآلات الصناعية الثقيلة، مثل محاور نقل الحركة، والسكاكين والشفرات الصناعية، وأجزاء معدات الحفر والرفع.
- **القطاع الزراعي والغذائي:** يضم، منتجات زراعية مثل الأفوكادو، والأناناس، والمانجو، إضافة إلى الصابون كمنتج نهائي مشتق من الزيوت النباتية.
- **قطاع الصناعات النسيجية التقنية:** ويضم، منتجات نسيجية مخصصة للاستخدامات التقنية والصناعية، بما في ذلك الملابس المحبوكة والمواد النسيجية.
- **قطاع المعادن والمواد الهندسية:** يضم، الفولاذ المقاوم للصدأ، والقضبان والقضبان المدرفلة، والصفائح المعدنية، والأنابيب المعدنية المرنة.
- **قطاع الآلات والمعدات الصناعية:** ويشمل، أدوات تشكيل المعادن، والآلات لتشغيل الحجر والمعادن، والأفران الكهربائية الصناعية، والمضخات، والضواغط، والمراوح، إلى جانب المعدات المستخدمة في تغيير درجات حرارة المواد.
- **قطاع الصناعات البلاستيكية والمطاطية:** يضم، صفائح وألواح بلاستيكية، ومنتجات أخرى من البلاستيك، والمطاط المفلكن والأجزاء المصنوعة منه.

المحلق رقم (1): أفضل 50 منتجًا للأردن ضمن نهج القفزات الطويلة

وفق الأوزان النسبية الآتية:

45% مدى القرب من إمكانات التصنيع الحالية في الأردن، و20% درجة التعقيد، و35% المكاسب/ العوائد المحتملة من تصديره

القطاع	العوائد المحتملة	درجة التعقيد الاقتصادي	معدل نمو الصادرات العالمية	إجمالي الصادرات العالمية	المنتج	البنود
الصناعات المعدنية			6.7%	\$45.0B	براغي ومقالات مماثلة من الحديد أو الصلب	7318
الصناعات المعدنية			6.0%	\$3.4B	سكاكين وشفرات للآلات	8208
الآلات والمعدات الصناعية			2.4%	\$51.0B	أجهزة لتحليل الفيبرالي أو الكيميائي	9027
الصناعات الكهربائية والإلكترونية			0.4%	\$6.5B	أفران كهربائية صناعية	8514
الآلات والمعدات الصناعية			8.8%	\$70.8B	مضخات للسوائل	8413
الصناعات المعدنية			18.0%	\$33.3B	منتجات مدرفلة مسطحة من فولاذ سائلي آخر يعرض يزيد عن 600 ملم	7225
الصناعات الكيماوية			16.9%	\$9.8B	مركبات ذات وظيفة أمينية	2921
الصناعات الكيماوية			17.5%	\$1.5B	إسترات لأحماض غير عضوية لعنصر لا معدنية	2920
الآلات والمعدات الصناعية			21.4%	\$2.5B	آلات لتشغيل الحجر	8464
الصناعات الكيماوية			46.1%	\$296.0B	الأصمالات واللصقات	3002
الآلات والمعدات الصناعية			2.4%	\$48.3B	معدات لتغيير درجة حرارة المواد	8419
الصناعات الكيماوية			25.1%	\$13.8B	بولياميدات (الباليون)	3908
الآلات والمعدات الصناعية			8.5%	\$64.8B	محاوير نقل الحركة	8483
الصناعات الكيماوية			19.2%	\$2.2B	أدهيدات	2912
الصناعات المعدنية			14.8%	\$5.3B	منتجات مدرفلة مسطحة من الفولاذ غير القابل للصدأ، يعرض يقل عن 600 ملم	7220
الصناعات المعدنية			1.3%	\$7.4B	قضبان وأعمدة أخرى من الفولاذ غير القابل للصدأ	7222
الآلات والمعدات الصناعية			14.8%	\$10.4B	آلات لتشكيل وتطريق المعادن	8462
الصناعات الكيماوية			27.5%	\$5.7B	كيونيات وكيونوات	2914
الآلات والمعدات الصناعية			2.1%	\$13.1B	أجزاء من الآلات لا تحتوي على مكونات كهربائية، غير مصنفة في مكان آخر	8485
الآلات والمعدات الصناعية			1.8%	\$86.8B	مضخات وضواغط ومراوح وما شابهها	8414
الآلات والمعدات الصناعية			20.5%	\$19.0B	أجزاء وإكسسوارات لمكينات لتشغيل المعادن	8466
الآلات والمعدات الصناعية			7.0%	\$8.0B	آلات أخرى لصناعة الورق	8441
الصناعات المعدنية			23.1%	\$22.0B	أدوات قابلة للتبديل لأدوات يدوية	8207
صناعة النسيج والملابس			6.0%	\$0.5B	أحزمة أو سيور نقل من مواد نسيجية	5910
الآلات والمعدات الصناعية			11.7%	\$2.3B	آلات أخرى لتشغيل المعادن دون إزالة المعدن	8463
الآلات والمعدات الصناعية			2.6%	\$4.7B	حشوات وصلات معدنية وما يماثلها	8484
الصناعات الكيماوية			43.6%	\$134.0B	منتجات بلاستيكية أخرى	3926
صناعة النسيج والملابس			14.4%	\$5.3B	منتجات نسيجية للاستخدامات التقنية	5911
صناعة الحجر ومواد البناء			12.9%	\$4.6B	مسابيح كاشطة طبيعية أو صناعية	6805
الصناعات الكيماوية			14.3%	\$18.5B	راتنجات أمينية	3909
الآلات والمعدات الصناعية			3.8%	\$36.1B	آلات رفع أخرى	8428
الآلات والمعدات الصناعية			8.1%	\$33.7B	آلات غسل الصنوع	8422
الصناعات المعدنية			1.2%	\$2.8B	أنابيب مرنة من المعادن الأساسية	8307
صناعة المركبات			11.6%	\$425.0B	أجزاء لمركبات النقل البري	8708
الصناعات الكيماوية			28.5%	\$2.0B	أصباغ غير مائية	3212
الصناعات الكيماوية			5.4%	\$13.3B	مواد لاصقة وغراء	3506
الصناعات الكهربائية والإلكترونية			9.4%	\$23.9B	أجزاء تُستخدم مع المولدات الكهربائية	8503
الصناعات الكيماوية			12.2%	\$4.5B	صفائح من المطاط المفلكن	4008
الصناعات الكيماوية			7.5%	\$29.8B	منتجات أخرى من المطاط المفلكن	4016
الصناعات المعدنية			5.5%	\$64.2B	منتجات أخرى من الحديد أو الصلب	7326
الآلات والمعدات الصناعية			3.5%	\$66.5B	أجزاء تُستخدم مع الرفعات وآلات الحفر	8431
الزراعة والصناعات الزراعية			20.7%	\$9.9B	مطبوعات أخرى	4911
الصناعات الكيماوية			7.0%	\$30.3B	صفائح والأواح بلاستيكية أخرى	3921
الصناعات الكيماوية			1.4%	\$10.1B	معجون زجاجيين (الماع النوافذ)	3214
الصناعات الكيماوية			2.5%	\$16.4B	منتجات للعناية بالشعر	3305
الصناعات الكيماوية			4.1%	\$8.0B	صابون	3401
الزراعة والصناعات الزراعية			8.2%	\$4.9B	صناديق تعبئة وتغليف	4415
الصناعات المعدنية			2.1%	\$20.9B	قضبان من الألمنيوم	7604
الصناعات المعدنية			6.4%	\$19.6B	قضبان حديدية أخرى غير مشغولة سوى بالتطريق	7214
الزراعة والصناعات الزراعية			2.1%	\$15.3B	الأفوكادو، والمانجا، وما شابهها من الفواكه	0804

أكثر تعقيدًا وأعلى مكاسب

أقل تعقيدًا وأقل مكاسب

أكثر بعدًا عن إمكانات الإنتاج الحالي

أكثر قربًا لإمكانات الإنتاج الحالي



منتدى الاستراتيجيات الأردني
JORDAN STRATEGY FORUM

لتقييم الدراسة



www.jsf.org

www.jsf.org  /JordanStrategyForumJSF  @JSFJordan